



**Libercorp**

**Modalidad de negocio**

En vizatravel se propone el siguiente proceso crecimiento comercial, usa una metodología gradual y adaptable a cada individuo:

**1.- Frelancer:** Su actividad comercial es baja en costos y puede operar desde cualquier dispositivo que tenga acceso a redes sociales obteniendo una comisión por cada venta realizada .

**2.- Agencia de viajes:** Esta requiere de un punto de venta estandarizado, las comisiones de ventas son mayores y en la clave otorgada puede administrar sus propios freelancer obteniendo ganancias de cada uno de ellos.



**Libercorp**

Agencia  
**VIZATRAVEL** 

**1**

**Frelancer**

**2**

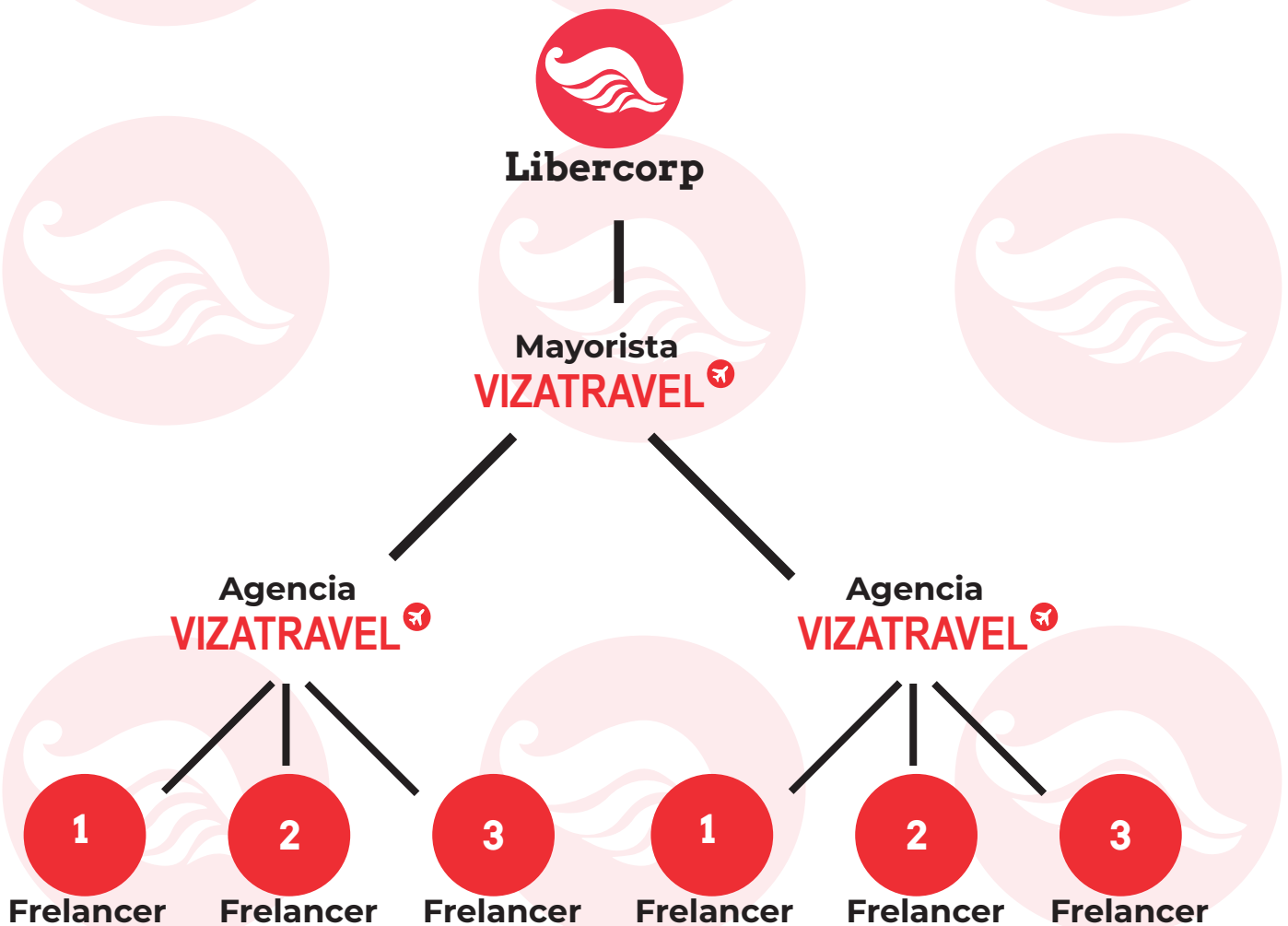
**Frelancer**

**3**

**Frelancer**

**Venta directa obteniendo hasta el  
15% de comisión  
y hasta el 8% de venta de frelancer**

**3.- Agencia Mayorista:** Podrá aperturar agencias de viajes Vizatravel y otorgar claves para el sistema de multioperadora a agencias de la marca y corporativo obteniendo un porcentaje de las ventas mensuales de estas, según la cantidad de puntos de venta que tiene.



La agencia mayorista podría obtener hasta el 30% de la ganancia mensual según el siguiente tabulador:

**1-25 Agencias**

**30%**

**26-55 Agencias**

**35%**

**56-100 Agencias**

**40%**

Este porcentaje puede variar según la cantidad de agencias activas anual de este.

## **COSTO DE INVERSIÓN**

\$25 000 MXN

Local

Muebles

Equipo de computo

## **Tiempo de recuperación**

6 meses

## **Formato de ganancia y recuperación de inversión**

4 Bloqueos de 25 habitaciones propuesto de la siguiente manera.

En los siguientes meses Mayo, Agosto, Septiembre y Octubre

4 Bloqueos arrojaría una ganancia de \$190 000 MXN, que cuadrandolo con la inversion inicial \$165 000 serán de ganancia neta.

**Nota sugerida: que el lugar donde se ubique la oficina sea propio para no generar costo de renta.**

